Elektrizitätswirtschaft in der Schweiz

Auf dem Weg zur Liberalisierung

- **Rahmenbedingungen und Status Quo:**
EMG, ELWO, Liberalisierung, Privatisierung
- **Handlungsoptionen im Elektrizitätsmarkt:** Erzeugung/Netze, Produkte, Handel, Vertrieb, Partnering, ...

- **Prognose der Marktentwicklung**
- **Lernen von anderen Märkten**
- **Wettbewerbsstruktur und -entwicklung**
- **Strategieoptionen für den (teil-) liberalisierten Elektrizitätsmarkt**

Seit das Elektrizitätsmarkt-Gesetz (EMG) am 22. September 2002 von den Schweizer Bürgern abgelehnt wurde, befindet sich die Branche in einer unsicheren Situation. Einig sind sich alle: Die Liberalisierung wird kommen. Die Frage ist, wann und in welchem Ausmaß?

Einerseits verfügen nun diejenigen Energieversorgungsunternehmen, die noch nicht optimal auf eine Marktliberalisierung vorbereitet sind, über mehr Zeit, ihre Zielsetzung, Strategien und Strukturen zu überdenken.

Andererseits können die bereits gut gerüsteten Energieversorgungsunternehmen ihre Ressourcen nutzen, ihre Stellung im Markt weiter zu festigen.

Daneben ist der Elektrizitätsmarkt schon heute für ausländische Gesellschaften interessant, um sich selbst in Europa zu positionieren.

Es kommt also Bewegung in den Elektrizitätsmarkt. Die vorliegende Studie liefert vor dem Hintergrund einer detaillierten Markt-

beschreibung Ansätze, um sich im Wettbewerb zu positionieren und Privat- und Geschäftskunden zu binden.

Darüber hinaus öffnet sie ausländischen Unternehmen den Blick auf den zunehmend interessanten Elektrizitätsmarkt.

Dabei geht sie auf wesentliche relevante Fragestellungen ein, z.B.:

- Wie wird sich der Elektrizitätsmarkt entwickeln?
- Welche Optionen zur Verbesserung der Wettbewerbsposition ergeben sich in den verschiedenen Unternehmensbereichen?
- Welche Strategien lassen sich einschlagen?
- Wie können Kunden gebunden werden?
- Wo sind Kooperationen oder Beteiligungen sinnvoll, um den Markt zu erschließen?
- Welche Partnering-Modelle gibt es bereits heute?
- Wer sind die wesentlichen Wettbewerber und wie positionieren sich diese?

www.trendresearch.de

Begleitet durch:

löbbiconsulting⁺

trend:research
Institut für Trend- und Marktforschung

value through information.

- Parkstraße 123
- Tel.: +49-421-43 73 0-0
- www.trendresearch.ch
- D-28209 Bremen
- Fax: +49-421-43 73 0-11
- info@trendresearch.ch

Ziel und Nutzen der Studie

Die Studie gibt Antworten auf wichtige Fragen, die im Zusammenhang mit der Liberalisierung im Elektrizitätsmarkt zu stellen sind. Ausgehend von den aktuellen Rahmenbedingungen und Strukturen werden die heutigen und künftigen Anforderungen der industriellen Anwender aufgezeigt.

Auf dieser Basis wird anschließend der Elektrizitätsmarkt differenziert nach Geschäfts- und Privatkunden dargestellt, das Marktvolumen beschrieben und Szenarien über die künftige Marktentwicklung bis 2020 erstellt. In der sich anschließenden Betrachtung des Wettbewerbs werden insbesondere Partnering-Modelle im Elektrizitätsmarkt fokussiert. Weiterhin werden Trends aufgezeigt und Strategieempfehlungen gegeben, um als Überlandwerk, Elektrizitätsversorger oder Stadtwerk geeignete Strategien der künftigen Marktpositionierung entwickeln zu können.

Darüber hinaus bietet die Studie ausländischen Gesellschaften den Nutzen, sich über Chancen und Risiken im Elektrizitätsmarkt informieren zu können.

Wann und in welchem Ausmaß ...

Methodik

trend:research setzt verschiedene Field- und Desk-Research-Methoden ein. Neben umfangreichen Intra- und Internet-Datenbank-Analysen wurden ca. 175 strukturierte und qualifizierte Tiefeninterviews mit folgenden Zielgruppen geführt:

- Industrieunternehmen
- Überlandwerke
- Elektrizitätswerke
- Energieversorgungsunternehmen
- Stadtwerke
- Joint Ventures
- Weitere

Die dargestellten Analysen und Ergebnisse wurden mit Hilfe der o.g. Interviews und Expertengespräche erhoben. Die Auswertung der Anforderungen und Erwartungen führen zu abgesicherten Aussagen über Markt, Trends, Wettbewerb sowie Strategien im liberalisierten Markt.

Präsentation der Studienergebnisse

Am 22. Januar 2004 (alternativ: 20. 1. 2004, Termin auf Rückantwort bitte auswählen) veranstaltet trend:research, begleitet durch Löbbe consulting, in den Räumen des VSE in Aarau einen eintägigen Workshop zur Präsentation ausgewählter Studienergebnisse. Zugleich wird hier die Gelegenheit genutzt, die vorgestellten Ergebnisse gemeinsam zu interpretieren und zu diskutieren.

Weiterhin werden einzelne Studien-Themen vertieft und Thesen für die weitere Entwicklung geteilt. Aus diesen können Teilnehmer dann unter Berücksichtigung der eigenen Situation Strategien und Maßnahmen ableiten.

Nutzen Sie die gemeinsame Zeit darüber hinaus, um zusammen mit anderen Energieversorgungsunternehmen Erfahrungen und Wissen über die weitere Entwicklung der Elektrizitätswirtschaft auszutauschen.

Ungeachtet dessen kann die Studie auch in der dargestellten Form bei trend:research ohne Teilnahme an der Präsentation bestellt werden.

An wen sich die Studie richtet

Die Studie richtet sich an Vorstände, Geschäftsführer, Vertriebsverantwortliche, von Überlandwerken, Elektrizitätswerken, Multi Utilities und Stadtwerken sowie interessierte, ausländische Unternehmen. Sie hilft, die zukünftigen Entwicklungen und Potenziale im Elektrizitätsmarkt einzuschätzen und die eigene Strategie/ Marktpositionierung vor diesem Hintergrund auszurichten.

... kommt die Liberalisierung?

ELEKTRIZITÄTSWIRTSCHAFT IN DER SCHWEIZ

Inhalte der Studie

0	Inhaltsverzeichnis	3	5	Eingesetzte Technologien im Schweizer Elektrizitätsmarkt	164	7.1.3.4	Konzentrationsgrad im Schweizer Elektrizitätsmarkt	293
1	Management Summary	16	5.1	Bestandsaufnahme der Technologien nach Erzeugungsstruktur	168	7.1.3.5	Beteiligungen ausländischer Unternehmen	297
2	Einleitung, Methodik, Ziele und Nutzen	48	5.2	Eingesetzte Technologien im Bereich Netze	170	7.2	Wettbewerbsprofile	300
2.1	Einleitung und Methodik	48	5.2.1	Zähler	172	7.2.1	Wettbewerbsprofile wichtiger Schweizer Marktteilnehmer	300
2.2	Ziele	49	5.2.2	Zählerfernauslesung	173	7.2.2	Profile ausländischer EVU mit Aktivitäten in der Schweiz	365
2.3	Nutzen	15	5.2.3	Mobile IT	176	7.3	Vergleich mit dem deutschen Wettbewerb	378
2.4	Begriffdefinitionen	50	5.3	IT-Systeme	178	8	Trendanalyse	384
3	Rahmenbedingungen der Elektrizitätswirtschaft in der Schweiz	51	6	Elektrizitätsmarkt in der Schweiz	180	8.1	Trends in der schweizerischen Energiewirtschaft	384
3.1	Rechtliche und politische Rahmenbedingungen	54	6.1	Bisherige Entwicklung u. Status-Quo	180	8.1.1	Anwendentrends in der Schweiz	384
3.1.1	Nationaler Hintergrund	54	6.1.1	Erzeugungs-, Beschaffungs- und Absatzstruktur inkl. Preisentwicklung	182	8.1.2	Technologietrends in der Schweiz	386
3.1.1.1	Die neue Elektrizitätswirtschaftsordnung (ELWO)	54	6.1.2	Netzstruktur, Netzentgelte, Verteilung und Versorgung	200	8.1.3	Markttrends in der Schweiz	387
3.1.1.2	Das schweizerische Wettbewerbs- und Kartellrecht	58	6.1.3	Vertriebs- u. Marketingaktivitäten	202	8.1.4	Wettbewerbstrends in der Schweiz	388
3.1.1.3	Kernenergiepolitische Entscheidungen	61	6.1.4	Handel-/Stromhandelsstrukturen: Börse, Handling, Einflussfaktoren	205	8.1.5	Strategietrends in der Schweiz	389
3.1.1.4	Förderung erneuerbarer Energien	67	6.1.5	Besonderheiten auf dem schweizerischen Elektrizitätsmarkt	207	8.2	Vergleich m. d. deutschen Markt	390
3.1.1.5	Weitere nationale Bestimmungen	71	6.2	Szenarien im Schweizer Elektrizitätsmarkt	210	9	Strategien	394
3.1.2	Regionale Bestimmungen	72	6.2.1	Erläuterungen zur Darstellung und Methodik	210	9.1	Grundlegende Strategien: Markteintritt, Aufbau der Marktposition, M&A-Strategie, Vertriebsstrategien, Marktsegmentierung und -fokussierung	394
3.1.2.1	Kantonales/Kommunales Recht: Bürgerbeteiligung an Entscheidungen	72	6.2.2	Grundannahmen für alle drei Szenarien	211	9.2	Gegenwärtige Strategien im Schweizer Energiemarktmarkt	398
3.1.2.2	Tarifgenehmigungen	75	6.2.3	Übersicht über wichtige Prämissen	213	9.2.1	Aktuelle Strategien von Schweizer Energieversorgungsunternehmen	398
3.1.2.3	Privatisierung von Energieversorgungsunternehmen	77	6.2.4	Szenario 1 – »Verzögerte und stufenweise Elektrizitätsmarkt-Liberalisierung«	215	9.2.2	Heutige Strategien ausländischer Energieversorgungsunternehmen im schweizerischen Markt	402
3.1.2.4	Weitere regionale Bestimmungen	79	6.2.5	Szenario 2 – »Rasche Liberalisierung auf der Höchstspannungsebene«	225	9.3	Strategieoptionen im Schweizer Energiemarkt	406
3.1.3	Bedeutung des schweizerischen Energiemarktes im europäischen Verbund	80	6.2.6	Szenario 3 – »Beschleunigte Liberalisierung im Ganzen«	235	9.3.1	Strategieoptionen für Schweizer Energieversorgungsunternehmen	409
3.1.3.1	Status-Quo der Elektrizitätsmarkt-Liberalisierung im europäischen Kontext	80	6.3	Prognosen über d. Marktentwicklung	243	9.3.2	Strategieoptionen f. ausländische Energieversorgungsunternehmen	411
3.1.3.2	Die Schweiz als Stromtransit-Land	84	6.3.1	Entwicklungen im Bereich Erzeugungs-, Beschaffungs- und Absatzstruktur inkl. Preisentwicklung	243	9.4	Schweizer Energieversorgungsunternehmen auf dem deutschen Markt	413
3.1.3.3	Internationales Stromtransit-Abkommen	86	6.3.2	Entwicklungen im Bereich Netzstruktur, Netzentgelte, Verteilung und Versorgung	249	10	Chancen und Risiken im Schweizer Energiemarkt	416
3.2	Wirtschaftli. Rahmenbedingungen	88	6.3.3	Entwicklung der Vertriebs- und Marketingaktivitäten	253	10.1	Chancen u. Risiken für inländische Energieversorgungsunternehmen	416
3.2.1	Gesamtwirtschaftliche Ebene	89	6.3.4	Entwicklungen im Stromhandel	255	10.2	Chancen u. Risiken für ausländische Energieversorgungsunternehmen	418
3.2.2	Energiewirtschaftliche Ebene	96	6.4	Betrachtung ergänzender Produkte und Dienstleistungen	258	11	Ausblick	421
3.2.3	Betriebliche Ebene	100	6.4.1	Erdgas und Wärme	258	11.1	Die Energielandschaft in 2007, 2015 und 2020 in der Schweiz	421
4	Anforderungen der schweizerischen Anwender	102	6.4.2	Telekommunikation und Kabelfernesehen	260	11.2	Die Energielandschaft in 2007, 2015 und 2020 in Deutschland	425
4.1	Kundengruppe Industriekunden	113	7	Wettbewerb	264	11.3	Bedeutung und Chancen für schweizerische und ausländische Energieversorgungsunternehmen	429
4.1.1	Wettbewerbserfahrung d. Kunden	114	7.1	Struktur und Entwicklungen im schweizerischen Wettbewerb	264	12	Praxistipps	434
4.1.2	Produkte und Dienstleistungen	122	7.1.1	Qualitative Wettbewerbsentwicklung (der Fall Migros)	267			
4.1.3	Kundenservice	125	7.1.2	Wettbewerbs- und Marketingorientierung der Schweizer Energieversorgungsunternehmen	272			
4.1.4	Kontakt zwischen Wettbewerbern und Kunden	127	7.1.3	Partnering im Schweizer Elektrizitätsmarkt	280			
4.1.5	Wechselverhalten und -raten	130	7.1.3.1	Einführende Erläuterungen	280			
4.1.6	Elektrizitätsbezogene Kooperationen unter Industriekunden	132	7.1.3.2	Kooperationen mit in- und ausländischen Unternehmen	285			
4.1.7	Identifikation v. Problembereichen	134	7.1.3.3	Strategische Partnerschaften mit in- und ausländischen Unternehmen	296			
4.1.8	Schlussfolgerungen für Lösungsansätze	136						
4.1.9	Anforderungen an die Energieversorgungsunternehmen	139						
4.2	Kundengruppen KMU und Privatkunden	149						
4.2.1	Wettbewerbserfahrung d. Kunden	151						
4.2.2	Produkte und Dienstleistungen	153						
4.2.3	Kundenservice	154						
4.2.4	Identifikation v. Problembereichen	156						
4.2.5	Schlussfolgerungen für Lösungsansätze	158						
4.3	Weitere Anwender	162						

Die Schwerpunkte und Studiendetails werden im Rahmen des Startworkshops gemeinsam mit den Studienteilnehmern definiert.

ANTWORT/BESTELLUNG

Zurück im Briefumschlag an:

trend:research GmbH
Institut für Trend- und Marktforschung
Parkstraße 123

D-28209 Bremen

oder per

Fax an: +49 - 421 - 43 73 0 - 11

- Hiermit bestellen wir die Trendstudie (Nr. 06-6002)
»Elektrizitätsmarkt in der Schweiz«
zum Preis von 4.900,00 CHF/3.200,00 EUR
und zusätzl. Kopien (je 450,00 CHF/300,00 EUR)
- alle Preise zzgl. gesetzlicher MwSt. -
- Wir sind an einer internen Präsentation interessiert, um:
 Schwerpunkte und Inhalte der Studie zu diskutieren.
 Eine regionale bzw. inhaltliche Fokussierung durchzuführen.
Bitte rufen Sie uns dazu an.
- Bitte senden Sie uns weitere Informationen zu trend:research.

ADRESSE

FIRMA

NAME

FUNKTION

STRASSE

PLZ/ORT

TEL./FAX

E-MAIL

nein

Wir sind damit einverstanden, von trend:research per E-Mail weitere Informationen über aktuelle Studien oder Veranstaltungen zu erhalten.

Hiermit bestätige ich, Copyright und Urheberrechte zu wahren und die Studie oder Teile davon auf keine Weise zu vervielfältigen oder weiterzugeben:

Datum Unterschrift / Stempel 06-12003

TREND:RESEARCH

trend:research unterstützt die Unternehmen beim Wandel in liberalisierten Märkten. Dazu werden Trend- und Marktforschungsstudien aktuell und exklusiv erarbeitet, für einzelne oder mehrere Auftraggeber. Umfangreiche eigene (Primär-) Marktforschung, gemischt mit Erfahrungen und Wissen aus liberalisierten Märkten und dessen dosierter Transfer, aufbereitet mit eigener Methodik, führt zu nachvollziehbaren Aussagen mit hohem Wert. Die interdisziplinäre Zusammensetzung der Projektteams – auch mit externen Experten – garantiert die ganzheitliche Betrachtung und Bearbeitung der Themen.

Schwerpunkt sind Untersuchungen für und in sich stark wandelnden Märkten, z.B. in den liberalisierten Versorgung- und Telekommunikationsmärkten.

trend:research liefert Studien, Informationen und Untersuchungen an über 90% der größeren EVUs und unterstützt damit existenzielle Entscheidungen – die Referenzliste erhalten Sie auf Anfrage.

KONDITIONEN

Die Trendstudie »Elektrizitätsmarkt in der Schweiz« kostet 4.900,00 CHF/3.200,00 EUR (persönliches Exemplar). Zusätzliche Kopien (Verwendung nur innerhalb des Unternehmens) stellen wir Ihnen zu 450,00 CHF/300,00 EUR pro Kopie zur Verfügung. Alle Preise verstehen sich zzgl. der gesetzlichen Mehrwertsteuer. Zahlungsweise ist per Überweisung oder Scheck innerhalb von 14 Tagen nach Rechnungsstellung.

Bei gleichzeitiger Bestellung anderer Studien (s.u.) bieten wir Ihnen 10% Mengenrabatt. Die Studie ist kurzfristig verfügbar.

WEITERE STUDIEN

trend:research gibt weitere Studien heraus, z.B.:

- Zählerwesen: Unbundling, Marktpotenziale, Prozessoptimierung**, 02/04, ca. 400 S., EUR 3.500,00
- Der Markt für Energiedienstleistungen**, 11/03, 786 S., EUR 4.400,00
- Der Markt für technische Dienstleistungen**, 11/03, 624 S., EUR 4.400,00
- IT-Roadmap 2007 – Energiewirtschaft**, 12/03, 533 S., EUR 3.600,00
- Kraftwerke 2020**, 11/03, 820 S., EUR 8.900,00
- Der Markt für Call Center-Dienstleistungen in der Energiewirtschaft**, 10/03, 561 S., EUR 2.900,00
- Der Markt für Abrechnungsdienstleistungen in der Energiewirtschaft**, 06/03, 823 S., EUR 3.300,00
- Brennstoffzellen in der stationären Energieversorgung**, 2. Auflage, 06/03, 650 S., EUR 3.300,00
- Der Markt für Contracting in Deutschland bis 2010**, 05/03, 600 S., EUR 5.500,00
- Kundenbindung und Kundenrückgewinnung in der Energiewirtschaft, 2. Aufl.**, 11/02, 620 S., EUR 2.200,00

Weitere Informationen können Sie mit diesem Formular anfordern oder im Internet unter www.trendresearch.de abrufen.

trend:research

Institut für Trend- und Marktforschung